

Rigert AG · Treppenlifte ist der Schweizer Treppenlift Pionier und Erfinder des Treppenliftes. Seit 1962, also seit mehr als 55 Jahren, steht die Marke Rigert für Selbstbestimmung dank Mobilität.

Das Rigert-Team sucht nach Lösungen rund um die Mobilität im Eigenheim. Die hohe Kompetenz der Mitarbeiter auf allen Stufen, sei dies bei der Beratung, der Projektierung, der Installation und im Kundendienst, garantiert Kundenzufriedenheit.

Rigert mit der grössten Auswahl an Treppenliften, ist schweizweit, jedoch mit lokalen Verkaufs- und Servicestellen, bei den Kunden in der Nähe. Zudem unterhalten Rigert und Garaventa Lift einen grossen Kundendienst, damit die Kunden auch nach dem Kauf der Lifte professionell bedient werden.

Für die Nachfolgeregelung aufgrund einer Pensionierung suchen wir Sie per sofort oder nach Vereinbarung als einen professionellen, dienstleistungsorientierten und empathischen:

Verkaufsberater (m/w)

Sie verantworten ein fix zugeteiltes Verkaufsgebiet in der nördlichen Deutschschweiz und bearbeiten dieses entweder aus dem Home-Office oder direkt von unserer Zentrale in Küsnacht aus.

Sie beraten Eigentümer, Bauherren und Absatzhelfer von der Bedarfsabklärung bis zum Verkaufsabschluss, zeigen Lösungen auf, kalkulieren bedürfnisgerechte Offerten und akquirieren nachhaltig und professionell.

Somit erreichen Sie die qualitativen und quantitativen Verkaufsziele und steigern kontinuierlich unsere Markenpräsenz und die Marktanteile. Mit viel Engagement betreuen Sie Anfragen, erstellen bedürfnisgerechte Lösungsvorschläge, verhandeln fair und generieren Aufträge.

Ihre Kernkompetenzen: Ihre ausgeprägte Sozialkompetenz sowie Ihre klare Ausdrucksweise und Ihre Kommunikationsfähigkeiten gehören zu Ihren Stärken. Ausserdem identifizieren Sie sich stark mit unseren Produkten und Dienstleistungen.

Durch Ihre Verkaufs-/ Beratungserfahrung im direkten Endkundengeschäft, kennen Sie die wichtigsten Erfolgsfaktoren. Im Idealfall sind Sie mit der Beratung von technischen Anlagen bereits vertraut. Die modernen IT-Tools (Outlook-Mail, MS-Office, ERP) nutzen Sie routiniert.

Es fällt Ihnen leicht, bestehende und neue Netzwerke effizient und professionell auszubauen. Sie sind es sich gewohnt, selbstständig mit viel Freiraum, als Unternehmer im Unternehmen, zu arbeiten.

Als Schweizer Marktführer **bieten wir Ihnen** eine fundierte Einarbeitung in einem kollegialen Umfeld mit rund 80 Mitarbeitenden. Die Rigert Produktpalette ist einzigartig in der Schweiz und gewährt Ihnen viel Gestaltungsspielraum. Die stetig steigende Nachfrage nach Mobilitätslösungen bietet einen wachsenden Markt und damit einen sicheren Arbeitsplatz.

Ein zeitgemässes Salär und diverse Lohnnebenleistungen runden diese attraktive Position ab.

Ein leidenschaftliches und innovatives 5er Team freut sich auf Sie.

Bewerbungsverfahren

Elektronische Bewerbung mit Bild an doris.kalweit@garaventalift.ch

Für weitere Auskünfte steht Ihnen Frau Doris Kalweit, HR-Verantwortliche, unter der Nummer 041 854 78 21* gerne zur Verfügung.