

Rigert · Treppenlifte ist der Schweizer Treppenlift Pionier, Marktführer und Erfinder des Treppenliftes. Seit über 60 Jahren, steht die Marke Rigert für Selbstbestimmung dank Mobilität. Rigert · Treppenlifte ist eine Marke der Garaventa Liftech AG und ist in Küsnacht am Rigi domiziliert. Das kollegiale Umfeld aller 70 Mitarbeitenden ist uns sehr wichtig. Nur wer Spass an der Arbeit hat, ist auch erfolgreich.

Der aktuelle Stelleninhaber wird bald seine Pensionierung geniessen. Aufgrund dessen suchen wir per Oktober 2023 oder nach Vereinbarung eine:n professionelle:n, dienstleistungsorientierte:n und empathische:n:

Verkaufsberater:in (80 – 100%)

Sie erhalten vom aktuellen Stelleninhaber eine fundierte Einarbeitung und Arbeitsübergabe. Ihre Tätigkeit ist interessant und abwechslungsreich und bietet Ihnen ein hohes Mass an Selbstständigkeit sowie Eigenverantwortung. Sie arbeiten in einem kollegialen Umfeld, wo neben der Arbeit an diversen Mitarbeiteranlässen auch das Vergnügen nicht zu kurz kommt.

Wir arbeiten in einem Wachstumsmarkt mit sicherem Arbeitsplatz, verkaufen, installieren und unterhalten eine einzigartige Produktpalette und haben eine sehr gut entwickelte Kundenbasis. Wir arbeiten im Team und leben die «Du- und offene Feedbackkultur». Die Kundenzufriedenheit steht im Zentrum unseres Tuns.

Ein zeitgemässes Salär mit Umsatzbeteiligung, ein Dienstfahrzeug und diverse Lohnnebenleistungen runden diese attraktive Position ab.

Sie verantworten ein fix zugeteiltes Verkaufsgebiet im Mittelland (BE-SO-BS) und bearbeiten dieses entweder aus dem Home-Office oder direkt von unserer Zentrale in Küsnacht aus.

Sie beraten Eigentümer, Bauherren und Absatzhelfer von der Bedarfsabklärung bis zum Verkaufsabschluss, zeigen Lösungen auf, kalkulieren bedürfnisgerechte Offerten und akquirieren nachhaltig und professionell.

Eine zentrale Verkaufsadministration, steht ihnen zur Verfügung und unterstützt Sie beim Erledigen von administrativen Arbeiten.

Ihre Kernkompetenzen:

Sie beschreiben sich als ausgeglichen und positive Frohnatur, arbeiten gerne mit viel Freiraum und grossem Eigenantrieb. Sie beherrschen die deutsche Sprache in Wort und Schrift und gewinnen rasch das Vertrauen im Kundengespräch. Ihre ausgeprägte Sozialkompetenz und Kommunikationsfähigkeiten gehören zu Ihren Stärken. Sie haben Verkaufs-/ Beratungserfahrung im direkten Endkundengeschäft und kennen die wichtigsten Erfolgsfaktoren. Im Idealfall sind Sie mit der Beratung von technischen Anlagen bereits vertraut. Die gängigen IT-Tools (Outlook-Mail, MS-Office, ERP) nutzen Sie routiniert.

Ein leidenschaftliches und innovatives 5er Team freut sich auf Sie.

Bewerbungsvorgehen

Elektronische Bewerbung mit Bild an doris.kalweit@garaventalift.ch

Für weitere Auskünfte steht Ihnen Frau Doris Kalweit, HR-Verantwortliche, unter der Nummer 041 854 78 21* gerne zur Verfügung.